

Raport bieżący nr 36/2022

Data sporządzenia: 2022-08-23

Skrócona nazwa emitenta; AIRWAY MEDIX S.A.

Temat: Aktualizacja informacji nt. procesu negocjacyjnego zbycia technologii CSS – odstąpienie od rozmów.

Podstawa prawna: Art. 17 ust. 1 MAR - informacje poufne.

Treść raportu:

W nawiązaniu do raportów bieżących dotyczących procesu negocjacyjnego w sprawie możliwej transakcji nabycia technologii Closed Suction System [CSS] w tym w szczególności raportów bieżących nr 30/2022 oraz 9/2022, Zarząd Airway Medix S.A. [Spółka, Emitent] informuje, że w dniu 22 sierpnia 2022 r. w godzinach wieczornych Spółka otrzymała od Partnera informację o odstąpieniu od podpisania umowy zakupu technologii CSS.

Poniżej Zarząd Spółki przedstawia stanowisko w sprawie dotychczasowego przebiegu procesu negocjacyjnego:

- zgodnie z informacjami przekazanymi raportem bieżącym nr 30/2022 strony zdecydowały o przedłużeniu okresu wyłączności negocjacyjnej wobec czego w ostatnich dniach nieprzerwanie trwałyby z udziałem Partnera prace nad dokumentacją prawną dot. finalnej umowy sprzedaży technologii CSS, w tym prowadzona była wymiana niezbędnej dokumentacji uzgadnianej w procesie trwającym w ostatnich miesiącach;
- jeszcze w dniu wczorajszym do późnych godzin popołudniowych działania Partnera oraz przekazywana dokumentacja w żaden sposób nie wskazywała intencji strony dot. odstąpienia od zawarcia finalnej umowy sprzedaży technologii CSS;
- w dniu wczorajszym godzinach wieczornych / nocnych w bardzo lakoniczny sposób [bez wskazania przyczyn takiej decyzji] została przekazana Spółce informacja, że Senior Management Partnera podjął decyzję o odstąpieniu od podpisania umowy zakupu technologii CSS.

Niezależnie od powyższego, w nawiązaniu m.in. do informacji przekazanych raportami bieżącymi nr 10/2022 oraz 27/2022 Spółka informuje, że kontynuuje ścisłą współpracę z BICI Solutions. Strony równolegle z prowadzonym procesem negocjacyjnym z Partnerem w przedmiocie możliwej sprzedaży technologii CSS pracowały i pracują nad restrukturyzacją struktury organizacyjnej Spółki, w tym w szczególności wzmocnieniem zespołu sprzedaży, relokacją i skalowaniem produkcji oraz zbudowaniem znaczących sprzedaży organicznych. W obecnej sytuacji technologia CSS znacząco wzmocni ofertę produktową Spółki i w połączeniu z pozostałym portfolio pozwoli szybciej uzyskać znaczącą pozycję na kluczowych rynkach, na których prowadzone są rozmowy w przedmiocie regionalnych umów sprzedaży.

Wobec powyższych zdarzeń Zarządy obu spółek, tj. Emitenta oraz BICI Solutions w najbliższych dniach zaplanowały szereg spotkań w celu rewizji strategii rozwoju biznesu Grupy Emitenta w najbliższych miesiącach oraz określenia strategii finansowej dla Grupy w najbliższych miesiącach. BICI Solutions, które bezpośrednio zaangażowane było w proces negocjacyjny

sprzedaży Closed Suction System, podtrzymuje z pełnym zaangażowaniem dalszą gotowość do przejęcia operacyjnego zarządzania Grupą Emitenta, w tym do podjęcia wszelkich możliwych kroków do dofinansowania Grupy.

O dalszych istotnych zdarzeniach Spółka będzie informować stosownymi komunikatami rynkowymi.